INTERBIO Nouvelle-Aquitaine

FORMATION

SE FORMER AU RÉSEAU DE DISTRIBUTION SPÉCIALISÉ BIO

Aujourd'hui plus d'un tiers des ventes des produits bio est réalisé dans le réseau spécialisé, il est donc nécessaire d'en maîtriser les codes et les spécificités.

Cette formation permet aux participants de découvrir le paysage français et régional des magasins bio en réseau ou indépendants, les enseignes, leurs implantations et leurs modalités de référencement. En alternant théorie et témoignages, cette formation vous permettra d'appréhender ce circuit de distribution.

Objectifs

- Connaitre les spécificités des différents circuits de distribution bio en France et en région Nouvelle-Aquitaine
- Fournir des outils et informations pour bien appréhender les pratiques de la distribution spécialisée

Contenu

- **Cahier des charges de la transformation bio**
- **Panorama de la distribution spécialisée bio** en France, focus sur la Nouvelle-Aquitaine
- **Culture-client** : les attentes clients et les leviers de développement des ventes
- **Modalités de référencement** des magasins, centrales et plateformes : comment adapter son offre aux attentes des distributeurs spécialisés / témoignage d'un acheteur
- Fonctionnement d'une **plateforme de regroupement** pour une enseigne de magasins bio
- **Visite de site** (Pronadis)

Date et lieu :
15 juin 2023 de 9h30 à 17 h dans les locaux de Pronadis (Beychac et Caillau, Gironde)

Publics : chef d'entreprise ou collaborateurs d'entreprise adhérentes à INTERBIO Nouvelle-Aquitaine

Nombre de stagiaires : 12

Coût par stagiaire : 200€ HT (déjeuner inclus)

Intervenants :
- Fabien FOULON, consultant expert Retail&Detail ;
- Anne-Sophie FRAYSSINET, directrice Achats et approvisionnements Pronadis ;
- Aurore Calas, chargée de mission INTERBIO Nouvelle-Aquitaine ;
- Auditeur Ecocert.

LES + DE LA FORMATION

- *Des experts métier*
- *Une approche 360° de la commercialisation en circuit spécialisé*

Contact
Aurore Calas
distribution@interbionouvelleaquitaine.com